



**BRENDA PAOLA CAMARGO  
SANCHEZ**

Administración de empresas  
C.C. 1010047848 | 25 años

📞 Celular: +57  
☎️ Teléfono: (031) 3058714407  
📍 CALLE 1D 27 29  
✉️ brendacamargo30@gmail.com

**Estudios**

**Tecnologo en contabilidad y finanzas**

Tecnológica  
Sena  
2017 - 2019 Formal

**Administrador de empresas**

Universitaria  
Politécnico Grancolombiano  
2020 - 2022 Formal

**Perfil profesional**

**ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS**      **4 AÑOS**      **\$3 A \$3,5**  
Profesión      Experiencia      Aspiración salarial

[Actualizada el: 22/12/2025] Profesional en Administración de Empresas con más de dos años de experiencia en ventas consultivas, prospección en frío y fidelización de clientes en el sector financiero y comercial. Especializada en el uso de CRM,SAP y herramientas ofimáticas para la gestión comercial, brindando un servicio personalizado y orientado a resultados. Destacada por mi habilidad para identificar oportunidades de negocio, optimizar procesos de ventas y superar objetivos comerciales en entornos altamente competitivos.

🏛️ Universitaria      📍 Bogotá      👤 Femenino

Idiomas:

**Experiencia laboral**

**Ejecutiva de cuenta**

agosto 2023 - octubre 2025 Scala ascensores sas, Cajicá

**Área de trabajo:** Sin Definir      **Sector:** Construcción

Funciones: •Identificación y gestión de prospectos para la ampliación de cartera comercial. •Seguimiento y gestión de oportunidades de negocio, asegurando una prospección efectiva. •Análisis de necesidades del cliente y propuestas personalizadas para garantizar la satisfacción y retención. •Implementación de estrategias de fidelización, logrando mantener relaciones comerciales sólidas. •Uso de CRM y herramientas digitales para el registro y gestión de clientes potenciales. Logros: •Retuve el 95% de los clientes durante mi ingreso en 2023 y 2024 mediante estrategias de fidelización y atención personalizada. •Gestioné la incorporación de 47 equipos al servicio de mantenimiento de ascensores, alcanzando un 81% de cobertura en el 2024.

**Asesor comercial**

febrero 2021 - mayo 2023 Banco avvillas, Bogotá

**Área de trabajo:** Sin Definir      **Sector:** Banca

Funciones: •Prospección de clientes mediante bases de datos en frío y referidos. •Venta de productos financieros (ahorro, crédito y seguros) con enfoque consultivo. •Atención y asesoría en canales digitales, chat y llamadas. •Gestión de postventa y fidelización de clientes. •Registro y seguimiento de oportunidades de negocio en CRM. Logros: •Superé las metas comerciales a nivel regional, alcanzando un 120% de cumplimiento anual en ventas de productos financieros. •Incrementé en un 85% la colocación de productos de crédito y ahorro mediante estrategias de venta consultiva. •Brindé un servicio excepcional, logrando un 98% de satisfacción del cliente y consolidando relaciones comerciales duraderas.

**Habilidades y competencias**

✓ Trabajo en equipo      ✓ Comunicación efectiva      ✓ Liderazgo  
✓ Capacidad de negociación      ✓ solución de problemas      ✓ Orientacion al resultado